

일은 물론 타 지역에서 고른 성장을 달성할 것으로 기대하고 있다. 2005년에는 올해부터 시행되는 3개년 전략⁴⁾을 바탕으로 하여 전년대비 7% 성장을 목표로 하고 있다.

〈표〉

Coface의 업무별 영업수익

단위: 백만 유로, %

구 분	2003년도	2004년도	증감율
총 영업수익	1,084.5	1,130.8	4.3
보험료	799.8	806.4	0.8
신용관리서비스	194.7	236.4	21.4
팩토링	28.0	31.7	13.2
정부수탁업무	62.0	56.4	△9.0

【이진경】

◆ Natexis Banque Populaire, 팩토링 “CREANCEplus” 상품 개선 보강

프랑스 Natexis Banque Populaire의 팩토링 업무를 담당하는 자회사인 Natexis Factorem은 최근 팩토링 상품인 CREANCE plus를 크게 개선 보완하였다.

개선된 사항은 자금 지급까지의 업무처리 시간을 기존 48시간에서 24시간 이내로 단축시킨 것이다. 24시간이라는 시간을 엄수하기 위하여 새로이 CREANCEexpress라는 전산시스템을 구축하였는데 Natexis Factorem은 동 시스템을 통하여 업무처리 시간을 단축할 수 있게 되었다. 또한, 24시간이라는 차별화된 상품의 속성을 부각시키고자 24시간을 초과할 경우 100 유로를 보상하는 규정까지 마련하였다.

CREANCEplus 상품은 단축된 금융지원 시간 외에도 팩토링 업무에서 중요한 미회

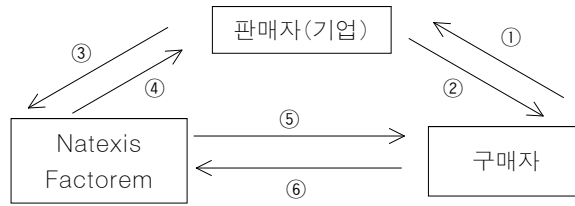
수금에 대한 보증 및 외상매출채권 부도 시 100% 지원이 강조되고 있다. 또한, 고객의 요구에 맞는 최적화된 팩토링 상품 제공을 위하여 CREANCenet이라는 인터넷 사이트를 통하여 실시간으로 고객 상담 서비스도 실시하고 있다.

2004년 프랑스에서 팩토링 거래는 11.3%나 증가하였다. 전체 수출기업 중 25%의 기업이 팩토링 서비스를 이용하고 있어 프랑스 내에서는 단기 자금거래에 있어 당좌대출 다음으로 가장 선호되고 있다. Natexis Factorem은 프랑스 내 시장 점유율이 13.2%인 국내 세 번째 규모의 팩토링 전문기관으로 작년 한 해 105억 유로의 매출을 달성하여 2003년 대비 9% 성장률을 기록하였다.

4) Coface는 2007년 말까지 주요국 내에서 신용보험, 팩토링, 기업정보제공 및 신용평가 등 다양한 상품판매를 강화하여 높은 수익을 실현하고 업무 전산화 개선을 통하여 효율성을 제고하여 수익률을 25% 증가시킨다는 3개년 전략을 수립 시행 중.

〈표〉

기본적인 팩토링 업무절차



- ① 구매자가 기업으로부터 상품 혹은 용역 구매
- ② 판매기업이 Natexis Factorem에 의뢰하여 신용한도 승인 받은 후 물품 혹은 용역 제공, 구매자에게 송장 (Invoice) 송부
- ③ Natexis Factorem에 송장 복사본 송부
- ④ Natexis Factorem이 24시간 내에 금융 제공
- ⑤ 채권대금 회수 기한 공지 및 회수
- ⑥ 대금 송금

【이진경】

◆ KfW IPEX-Bank, 멕시코 폭스바겐社 공장 현대화 사업 금융지원

독일 KfW 그룹의 수출금융 및 프로젝트 파이낸스를 담당하는 KfW IPEX-Bank는 폭스바겐社의 멕시코 현지법인에 대해 Jetta의 신모델 생산을 위한 공장 현대화에 사용될 1억 3,300만 달러의 장기대출을 제공하였다. 동 사업에는 KfW 외에 유럽투자은행(European Investment Bank)도 7,000만 유로를 제공하게 된다.

폭스바겐의 Jetta 5세대 모델은 공장이 위치한 페우블라(Peubla)에서 수출 목적으로만 생산될 예정이다. 이 공장은 매년 40만 대의 자동차와 50만여 개의 엔진을 생산하

고 있으며 폭스바겐 그룹에게 중요한 생산 라인이다.

폭스바겐 그룹은 1964년부터 멕시코에서 생산을 시작하였으며 현재 멕시코 현지에서 1만 4,000명을 고용하고 있다. 지난 한해 폭스바겐을 비롯한 동 그룹에 속한 자동차 브랜드의 멕시코 내 판매 대수는 19만 7,000대이며 동 그룹은 특히 승용차 부문에 있어서 멕시코시장 내 선두주자의 자리를 고수하고 있다.

【이진경】

◆ ECGD, 4월부터 무역촉진기금(Trading Fund) 시범 운영 실시

영국의 ECGD는 2007년부터 실시할 무역 촉진기금(Trading Fund)의 시범운영을 4월 1일자로 시작한다. 2007년 3월까지 2년간의

시범 운영을 통하여 ECGD는 기금의 정식 출범 전에 수출업자와 외부 컨설팅 기업으로부터 기금 운용의 효율성과 적절성에 대